

ENZO PENEL

COMMERCIAL



FORMATIONS

**Titre Professionnel de
Négociateur Technico-
Commercial** (RNCP Niveau 5)
2023 – 2024 | CFA Activ
Métiers

**Titre Professionnel de
Manager d'Unité Marchande**
(RNCP Niveau 5)
2022 – 2023 | CFA Activ
Métiers

**Baccalauréat STMG –
Mention Assez Bien**
2021 – 2022 | Lycée Jean-
Pierre Vernant

Certification PIX (Word,
Excel, PowerPoint)
2021 – 2022

COMPÉTENCES

- Vente & relation client
- Argumentation commercial
- Prospection physique & digitale
- Maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, PowerPoint)
- Sens du service et de l'écoute

CONTACT

2 rue du commandant Louis Bouchet,
92360 Meudon la forêt

06 82 28 28 02

enzopenel6@gmail.com

Permis B (véhiculé)

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Conseiller Commercial Automobile – Groupe Como / Smart
Depuis septembre 2023 – Vélizy-Villacoublay

- Accueil et conseil sur les véhicules Smart et Mercedes.
- Proposition d'offres personnalisées.
- Prospection physique et à distance (mailing, relances).
- Montage de dossier (comptant, financement)
- Mise en place événement marketing
- identification des besoin du client (type de véhicule, budget, usage)

Vendeur Préparateur Manager – Jeff de Bruges
Septembre 2022 – Vélizy-Villacoublay (Contrat dominical en 2023)

- Mise en valeur des produits et argumentation commerciale.
- Gestion des stocks et merchandising.
- Identifier les besoins
- Encaissement, vente additionnelles
- Suivi des objectifs fixé par la hiérarchie
- Formation collaborateur

Vendeur Prêt-à-Porter – Bocage
Août 2022 – Vélizy-Villacoublay

- Conseils clients personnalisé en boutique.
- Mise en avant des offres et association de styles.
- Gestion des stocks et merchandising.
- Réceptionner les livraisons
- Proposition vente additionnelles
- Participé aux commandes ou à la réception de marchandises