



Axel Calvet

COMMERCIAL

FORMATION

2007 - Master 1 spécialisé en Commerce International

2005 - BTS Négociation et Relation Client - La borde basse - Castres

2003 - Baccalauréat STT Action et communication Commerciale

PROFIL

Déterminé et persévérant,
j'aime avoir des objectifs
élevés et les atteindre.

J'apprécie partager ma bonne
humeur avec mes clients et
mes collaborateurs.

CONTACT

📍 145 Grande rue Saint Michel
31400 Toulouse

✉ axel.calvet81@gmail.com

☎ 06.11.05.15.85

INTÉRÊTS



SPORTS :

Rugby, Plongée, basket



VOYAGES :

Asie, Amérique du sud,
Océanie ...

EXPÉRIENCE

01/2024 - 11/2025

**Banque Populaire
Occitane**

CONSEILLER COMMERCIAL PARTICULIER

- Gestion de mon portefeuille client
- Réactivité sur les demandes quotidiennes et proactivité
- Mise en place d'actions pour atteindre mes objectifs commerciaux
- Prospection pour développer le portefeuille

2021 - 2023

**Granico 81
Cuisiniste - granit**

ATTACHE COMMERCIAL

- Vente de nos produits auprès de particuliers et professionnels
- Développement du portefeuille à, travers des salons et la prospection

2011 - 2021

**Responsable de bar
dans l'hôtellerie**

RESPONSABLE BARMAN HOTELLERIE DE LUXE

- Management, recrutement et formation du personnel
- Mise en place d'événement, relation avec la clientèle et les fournisseurs
- Développement du CA, création des cartes, service

2008 - 2011

**Ets Bonnery
Fabricant cuisine et
monuments en granit**

TECHNICO COMMERCIAL

- Gestion d'un portefeuille client
- Organisation de tournée commerciale et participation à des salons
- Prospection pour développement du portefeuille

COMPÉTENCES

LANGUES

Français : Natif
Espagnol : Bilingue
Anglais : Très bon niveau
Catalan : En apprentissage

LOGICIELS

Commercial : CRM
Banque : Next logociel BP
Comptabilité : SAP
Général : Pack office