



Claire CARON

CANDIDATURE COMMERCIAL – MADRID

TITULAIRE DU NIE

CONTACT



+33 6 38 69 88 40



caronclaire05@gmail.com



www.linkedin.com/in/claire-caron-1a2227232



Permis de conduire en cours



FRANCE / MADRID

FORMATIONS

2023 – 2025

Master Management & Commerce International – Parcours Échanges avec l'Amérique Latine

Université Le Havre Normandie

2022 – 2023

Licence Economie Gestion Marketing

Université Le Havre Normandie

2020 – 2022

DUT Techniques de Commercialisation

Institut Universitaire et Technologique
Le Havre Normandie

2020

Baccalauréat Economique et Social

Institut Saint Joseph Le Havre

LANGUES

FRANÇAIS  NATIVE

ESPAGNOL  C1

ANGLAIS  B1

PORTUGAIS (BRÉSIL)  A2

CENTRES D'INTÉRÊT

SPORT

VOYAGES

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Mars – Octobre 2025

Stage Assistant Marketing spécialiste Marché Français

Ascentiel International (Ascentiel Groupe), Las Rozas de Madrid,
Communauté de Madrid

Juin – Juillet 2023

CDD Agent Administrative RH – Service Recrutement et Mobilité

Ville du Havre

Avril – Juin 2022

Stage Community Manager

INTRO, Le Havre

Janvier – Avril 2022

Cheffe de projet marketing et entrepreneuriat

Institut Universitaire et Technologique, Le Havre Normandie

2021 – 2022

Cheffe de projet communication et organisation concours publicitaire en collaboration avec PITAYA Le Havre

Institut Universitaire et Technologique, Le Havre Normandie

Juin – Juillet 2021

CDD Caissière

Carrefour Market Sanvic Le Havre

Juin 2021

Stage Community Manager

CATHAM LIFESTYLE, Le Havre

Janvier – Juin 2021

Cheffe de projet d'études marketing

en collaboration avec OSORIO BIENESTAR (entreprise colombienne)

Institut Universitaire et Technologique, Le Havre Normandie

COMPÉTENCES

INFORMATIQUE

Technique Wordpress – SAP – Sphinx

Bureautique Pack Office – Zoom – Teams – Google Forms

Design Canva – MediBang Paint Pro – Capcut –
Pack Adobe (notions)

MARKETING

Analyse de marché – Veille concurrentielle – Élaboration
d'un plan d'actions commerciales – Gestion et fidélisation
de la relation client – Création de la stratégie de
communication (Instagram/Facebook/TikTok/ LinkedIn/
site web) – Rédaction de communiqué de presse

MANAGEMENT

Gestion de projet d'équipe – Gestion de planning –
Gestion de tableaux de bord – Suivi administratif
de recrutement

NÉGOCIATION VENTE

Analyse des besoins clients – Reformulation
argumentation et conclusion du contrat de vente