

Juliette Lemoine

Conseillère clientèle



CONTACT

Téléphone : +33 6 77 21 78 70

Email: juliettelmnapple@icloud.com

[Linkedin](#)

RÉSUMÉ

Business Development Representative avec une vraie appétence pour la prospection et la relation client B2B. J'aime créer du lien, comprendre les enjeux de mes interlocuteurs et transformer les échanges en opportunités concrètes. Dynamique, autonome et orientée résultats, je suis motivée par le challenge commercial et la construction de partenariats durables.

EXPERIENCES CLÉS

Consultante en recrutement (CDI)

2024 - 2025

Harry Hope

- Sourcing et recrutement de professionnels de santé (profils médicaux et paramédicaux)
- Conduite d'entretiens de préqualification et d'évaluation des compétences
- Suivi des candidats tout au long du processus de recrutement
- Fidélisation des talents et accompagnement post-placement
- Développement commercial : gestion, suivi de la relation client, création de compte client
- Utilisation quotidienne d'un ATS et d'un CRM pour le reporting et le suivi des candidatures

Chargée de missions RSE (alternance)

2022 - 2024

Olinn Groupe

- Participation à des projets RH et RSE
- Suivi d'indicateurs RH et RSE
- Contribution à la communication interne RSE
- Participation à la digitalisation des processus RSE
- Organisation d'évènements internes autour des enjeux RSE & sensibilisation

Chargée de recrutement IT (stage)

2022

1perTInent (Montréal)

- Sourcing de profils IT (développeurs, profils techniques)
- Rédaction et diffusion d'offres d'emploi
- Chasse de talent via LinkedIn Recruteur

HARD SKILLS

- Prospection téléphonique
- Qualification de leads
- Prise de rendez-vous
- Conduite d'entretiens / rendez-vous clients
- Analyse des besoins
- Argumentation commerciale
- Négociation
- Suivi de portefeuille clients
- Reporting & CRM
- Utilisation d'outils digitaux (ATS / CRM)

SOFT SKILLS	• Sens du contact • Facilité à créer du lien • Goût du challenge • Autonomie • Organisation • Capacité à convaincre • Fiabilité		
FORMATION	Master 2 Ressources Humaines Montpellier Business School		
	Classe Préparatoire aux Grandes Ecoles (CPGE) Gaston Berger (Lille) & Jules Guesde (Montpellier)		
CERTIFICATIONS			
	Anglais (C1) TOEIC	Espagnol (B2) Bright	Certification Voltaire
RÉFÉRENCES			
	Michael Drumelle Manager de bureau chez Harry Hope Caroline Dubois D’Enghien Manager du pôle santé chez Harry Hope Marc Hutchings Responsable exploitation chez Olinn Sylvain Amic Fondateur cabinet de recrutement 1perTInent		
CENTRES D’INTÉRÊT			
	Course à pied Trail DJing Cuisine Animaux Marketing Digital Intelligence artificielle		

Juliette Lemoine
Asesor de clientes



CONTACTO

Teléfono: +33 6 77 21 78 70

Email: juliettelmnapple@icloud.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/juliette-lemoine-62283321a/>

RESUMEN

Consultora de selección orientada a resultados, con una sólida experiencia en prospección y desarrollo de clientes B2B. Dinámica, autónoma y motivada por los retos, mi objetivo es desarrollar mi carrera profesional en Madrid.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Harry Hope

Consultora de Reclutamiento (Contrato indefinido) – 2024-2025

- Búsqueda y selección de profesionales sanitarios (perfiles médicos y paramédicos)
- Entrevistas de preselección y evaluación de competencias
- Seguimiento de candidatos durante todo el proceso
- Fidelización y acompañamiento post-colocación
- Desarrollo comercial y gestión de clientes

Olinn Groupe

Responsable de Proyectos RSE (alternancia) – 2022-2024

- Seguimiento de indicadores RSE
- Comunicación interna RSE
- Digitalización de procesos RSE
- Organización de eventos internos

1perTinent (Montreal)

Recruiter IT (prácticas) – 2022

- Búsqueda de perfiles IT
- Redacción y difusión de ofertas
- Headhunting vía LinkedIn Recruiter

HARD SKILLS

Prospección telefónica, cualificación de leads, toma de citas, entrevistas, análisis de necesidades, argumentación comercial, negociación, reporting y CRM.

FORMACIÓN

Montpellier Business School – Máster 2 en Recursos Humanos

Clases Preparatorias – CPGE

CERTIFICACIONES

Inglés C1 – TOEIC

Español B2 – Bright

Certificación Voltaire

SOFT SKILLS

Sentido del contacto, autonomía, organización, capacidad de persuasión, fiabilidad.

REFERENCIAS

Michael Drumelle – Manager Harry Hope

Caroline Dubois – Manager Salud Harry Hope

Marc Hutchings – Responsable Olinn

Sylvain Amic – Fundador 1perTInent

INTERESES

Running, trail, DJing, cocina, animales, marketing digital, inteligencia artificial