

Géraldine CONTESSA



+33 6 16 49 16 42



geraldinecontessa@yahoo.fr



<https://www.linkedin.com/in/geraldinecontessa>

Franco-Italienne

Permis B & Véhicule



Stage professionnel - Programme ERASMUS+ Business Developer Bilingue Français-Italien – Anglais B1

Compétences

- Stratégie de Développement commercial
- Partenariat BtoB
- Marché International
- Prospection
- Négociation
- Gestion et Management de portefeuille clients
- Informatique

Langues

- **Italien Bilingue**
- **Anglais B1**
TOEIC (10/10/2018)
Séjour linguistique à Malte

Points forts

- Rigueur
- Persévérance
- Dynamisme
- Engagement
- Sens du contact
- Travail en équipe

Intérêts

- **Danse**
- Semi-marathon
- Voyages (Europe, Canada, Dubaï, Thaïlande, Sri Lanka)
- Bénévolat (Ironman, Jeux de la Francophonie)

Expériences professionnelles

- 2021-2024 **Commerciale Formation BtoB – ECF Sud Prévention Sécurité, PACA, France**
→ **Portefeuille clients : 1365 entreprises – CA HT annuel 700 000€**
- Promotion et développement des formations auprès des entreprises, collectivités territoriales, OPCO, partenaires institutionnels et prescripteurs
 - Prospection ciblée de nouvelles entreprises, grands comptes
 - Suivi des relations, fidélisation et animation (salons, forums)
 - Développement de nouveaux produits de formation
 - Promotion et développement de partenariats nationaux grands comptes
- 2018-2021 **Technico-commerciale – Campus Sud des Métiers, CCI Nice Côte d'Azur, Direction de la Formation Professionnelle et de l'Apprentissage, France**
- Promotion des formations auprès des entreprises, prescripteurs, partenaires institutionnels, financeurs et jeunes dans le 06
 - Prospection et identification des entreprises et postes à pourvoir
 - Facilitation des mises en relation entreprises/jeunes/salariés
 - Contribution à la mise en œuvre de partenariats et actions de suivi
 - Campagne Taxe d'Apprentissage 2019 et présentation de la Réforme sur la Formation Professionnelle et l'Apprentissage (**CA : + 140% objectif**)
- 2014-2016 **Négociatrice en immobilier – ORPI Immobilière France Congrès, Nice, France**
→ **17 Transactions réalisées**
- Prospection de nouveaux clients
 - Estimation de biens immobiliers
 - Constitution des dossiers de vente et mise en ligne des annonces
 - Négociation jusqu'à la vente et la mise en œuvre du financement
 - Rédaction de compromis de vente
 - Collaboration avec les notaires jusqu'à la signature de l'acte authentique
- 2008-2013 **Négociatrice en immobilier – BILLON SMGI, Administrateur de biens, Nice, France**
- Vente et location de biens immobiliers → **CA HT annuel 100 000€**
 - Traduction et interprétariat aux assemblées générales de copropriété
 - Encadrement de stagiaires

Formation

- 2016-2017 **Master 2 Management & Administration des Entreprises**
Spécialité Direction d'Entreprise, **Mention BIEN**
IAE Nice, Graduate School of Management, France
- 2003-2004 **Licence professionnelle Administration Économique & Sociale**
Spécialité Économie d'Entreprise et Gestion des Ressources Humaines
Université Nice Sophia-Antipolis, France
- 1999-2002 **Licence LLCE Italien**, Langue Littérature et Civilisation Étrangères
Université Nice Sophia-Antipolis, France